ОБЩЕСТВО

Впервые в истории Томской области реализуется масштабный проект газификации в рамках государственно-частного партнерства на основе концессионного соглашения. Концессионером при строительстве газораспределительных сетей в отдаленных районных центрах – Тегульдете, Подгорном и Бакчаре – выступает ООО «Стройгаз», финансовым партнером – ПАО «Томскпромстройбанк».

Что за концессия, создатель!

«Стройгаз» и Томскпромстройбанк зажигают маячки в «неперспективных» районах

■ Марина Крайнова
Фото: Вероника Белецкая

Шанс для глубинки

В соответствии с областной программой уровень газификации Томской области к 2018 году вырастет в два раза, общий объем инвестиций достигнет 13,8 млрд рублей. Треть затрат возьмет на себя бюджет, столько же – компания Газпром, выступающая стратегическим партнером региона в сфере газификации. Оставшуюся треть – инвесторы, бизнес и население. За четыре года благодаря строительству новых газопроводов уровень газификации региона должен подняться с 7 до 14%. Программа предусматривает строительство более тысячи километров газопроводов и газификацию 29 тысяч домовладений.

Принятая по инициативе главы региона Сергея Жвачкина и ставшая одним из девяти губернаторских «маяков», программа газификации получила новое дыхание в 2016 году: в регионе началась разработка проектов газификации на основе государственно-частного партнерства. В этой работе принимают участие сразу шесть департаментов областной администрации. Техническая база – проект автономной газификации сжиженным природным газом. Это обеспечит подачу голубого топлива в те районы, которые ранее были признаны бесперспективными для инфраструктурных газовых проектов. В селе Каргала Шегарского района будет построен завод по сжижению природного газа мощностью до 6 тонн в час, а в райцентрах Бакчар, Подгорное, Тегульдет и селе Вороновка Шегарского района – четыре станции регазификации. Это позволит подвести газ к 5 тыс. домов и более 40 объектам теплоснабжения.

Генеральный директор ООО «Стройгаз» Александр Ким газификацией занимается всю сознательную жизнь. И уж ему-то лучше всех известно, как на жизнь в глубинке влияет голубое топливо. Это совершенно другой уровень! До недавних пор Томская область находилась в положении сапожника без сапог: газ добываем, а сами топим по старинке – дровами. Газ был недоступен даже для большинства жителей крупных районов, находящихся недалеко от магистральной трубы. Что уж говорить об обитателях малонаселенной глубинки типа солнечного Тегульдета. Тянуть газопровод туда не просто сложно, но и невероятно дорого.

Технология сжиженного газа позволяет решить проблему доставки топлива на станцию в точку регазификации, но она никоим образом не освобождает от необходимости строительства газораспределительных сетей в самих населенных пунктах. Первоначально предполагалось, что большую часть финансовых нагрузок возьмет на себя бюджет. Однако к началу 2016 года стало понятно: такую задачу ему не осилить. По крайней мере сразу.

– В чем суть концессии? – размышляет Александр Ким. – Инвестор вкладывает деньги сейчас, а с ним рассчитываются в течение пяти лет. Выгодно ли это? Да. Если есть что вкладывать.

Сейчас оборотных средств у предприятий или вовсе нет, или они очень ограничены. В особенно тяжелом положении, как ни странно, оказались наиболее добросовестные компании, пользующиеся заслуженной славой поставщика качественного продукта. Они стараются не снижать уровень, поэтому расходы увеличиваются.

– У нас на рынке можно встретить и компании из Новосибирска, из Барнаула – вообще кого угодно. Деньги уходят из Томской области, томичи лишаются заработка. Ведь по закону аукцион выигрывает тот, кто предложит минимальную цену. Правила аукционов таковы, что фирма-однодневка, у которой за душой один компьютер, может прийти на рынок, сбить цену наполовину, а потом и вовсе нанять субподрядчика за три копейки. И какое качество работ дадут такие «Рога и копыта»? Как ни странно, это касается и трубопроводов, – продолжает Александр Черхеевич.

Надежный партнер

Решиться в таких сложных экономических условиях выступить в качестве концессионера без солидного и надежного партнера, который подставит финансовую опору, просто нереально. Для «Стройгаза» таковым стал Томскпромстройбанк.

– Наша компания работает на рынке с 1992 года, и за это время мы пользовались финансовой поддержкой разных банков, – поясняет Александр Ким. – Начиная концессию, мы рассматривали сотрудничество с одним крупным федеральным банком. Все было хорошо, пока не дошло до дела: предложенные условия оказались для нас не совсем приемлемыми. Я очень благодарен председателю правления ПАО «Томскпромстройбанк» Анатолию Озерову – он сразу заинтересовался нашим проектом и увидел возможность участия в нем банка. Это действительно государственно мыслящий человек и настоящий патриот. Томскпромстройбанк – наш, томский банк, а это много значит. Заключая договор о финансировании, «Стройгаз» получил максимально комфортные условия в части стоимости кредитных средств, сроков и условий кредитования с учетом имеющихся возможностей и существующих потребностей.

КОНЦЕССИЯ – это форма государственно-частного партнерства, вовлечение предпринимателей в эффективное управление госсобственностью или в оказание услуг, обычно оказываемых государством, на взаимовыгодных условиях.

В августе «Стройгаз» приступает к строительству газораспределительных сетей в Тегульдете. Первые внутрипоселковые газопроводы компания проложила еще в прошлом году, и ее работа была положительно оценена губернатором Сергеем Жвачкиным. В перспективе – Подгорное и Бакчар.

– За полтора года мы должны проложить 85 километров внутрипоселковых сетей только в Тегульдетском и Чаинском районах, – отмечает Александр Ким. – Общие капиталовложения составят порядка 450 млн рублей. Из них более 100 млн – кредитные ресурсы Томскпромстройбанка. Первый транш – 65 млн рублей, из них около 16,5 млн пойдет на приобретение новой техники: установок для горизонтального бурения, новых сварочных аппаратов и так далее. Благодаря нашим коллегам – теперь уже действительно коллегам по концессии – мы приведем газ в глубинку. Только в Тегульдете голубое топливо получат 1 300 семей и 60 предприятий. Хорошо, когда есть надежные партнеры.

Педагогами – становятся

Департамент труда и занятости населения Томской области и Томский государственный педагогический университет приступили к реализации совместного проекта по переподготовке и трудоустройству учителей.

Участниками проекта станут соискатели с педагогическим образованием, которые не работали по профессии или имели длительный перерыв в учительском стаже, выпускники вузов (в том числе непедагогических), а также специалисты с высшим образованием в другой сфере, изъявившие желание работать в школе.

– Проект предполагает переобучение соискателей, если их готовность работать в сфере образования подтвердит входное профдиагностическое тестирование и положительная оценка центра занятости и педуниверситета, – пояснила **начальник областного департамента труда и занятости Светлана Грузных**.

В зависимости от уровня начальной подготовки и опыта участник проекта будет направлен на подходящую программу обучения, выберет удобную форму (очно-заочную, дистанционную или накопительную с очными и дистанционными модулями) и в результате получит гарантированное место работы. К обучению уже приступили первые слушатели из Томска, Стрежевого, Колпашевского и Шегарского районов.

Стройте свое будущее вместе с ТГАСУ!

FIRMITAS · UTILITAS · VENUSTAS
ТГАСУ
ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

В ТОМСКОМ государственном архитектурно-строительном университете – горячая пора приемной кампании. Продолжается набор на шесть факультетов по 25 актуальным направлениям обучения, в том числе на бюджетные места на престижную специальность «нефтегазовое дело» (бакалавриат). В ТГАСУ вы получите востребованную на рынке труда и гарантирующую стопроцентное трудоустройство профессию!

Делайте правильный выбор – стройте свое будущее вместе с ТГАСУ!

Приемная комиссия ТГАСУ.
634003, г. Томск, пл. Соляная, корпус 2, ауд.109.
Сайт: abiturient.tsuab.ru
Тел.: (8-382-2) 65-36-93, (8-382-2) 70-10-19.
Время работы: ежедневно с 09.00 до 18.00.

РЕКЛАМА.